

# DILE NO



**KIT**  
**DIGITAL**





sobre  
mi

Hola, mi nombre es Uri y me especializo en diseñar páginas web que permiten a los dueños de negocio ganar más tiempo libre para compartir con sus seres queridos.

En los últimos 7 años he construido **On Viral Agency**, una agencia de diseño web y marketing de alcance internacional.

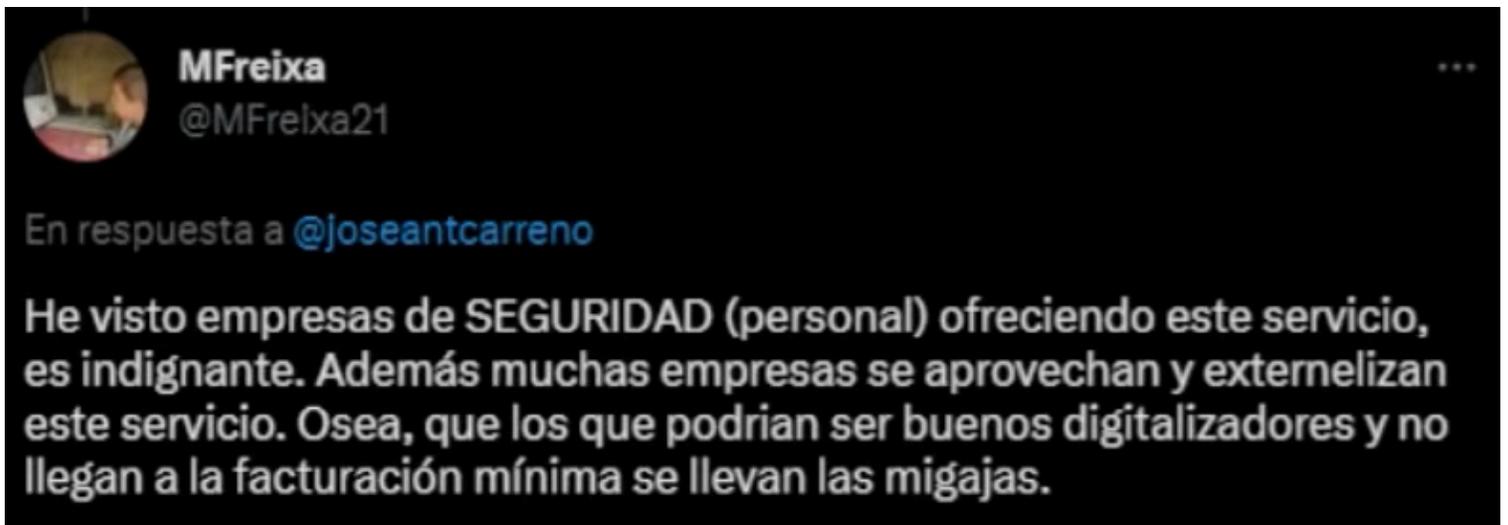
Recientemente, un amigo se me acercó para mostrarme lo que es hoy la profesión de Diseñador Web en España luego del Kit Digital.

Mientras más me explicaba, más pude darme cuenta de lo difícil que lo tienen actualmente tanto los Agentes Digitalizadores como lo dueños de PYMES en España.

Por eso, he decidido regalar este Ebook en donde te explico, desde un punto de vista objetivo, por qué no debes usar el Kit Digital, al menos no para Diseño Web y Marketing.

Uri

# Testimonios de Dueños de Negocio y Autónomos



Esta, sin duda, es la mayor **RED FLAG** de todo el asunto.

## **CUALQUIERA PUEDE SER AGENTE DIGITALIZADOR.**

Pero irónicamente, los que deberían serlo, no pueden dar el paso porque su nivel de facturación no es suficiente.

Mientras que, empresas con la facturación necesaria, se dan de alta aunque no sean empresas de digitalización.

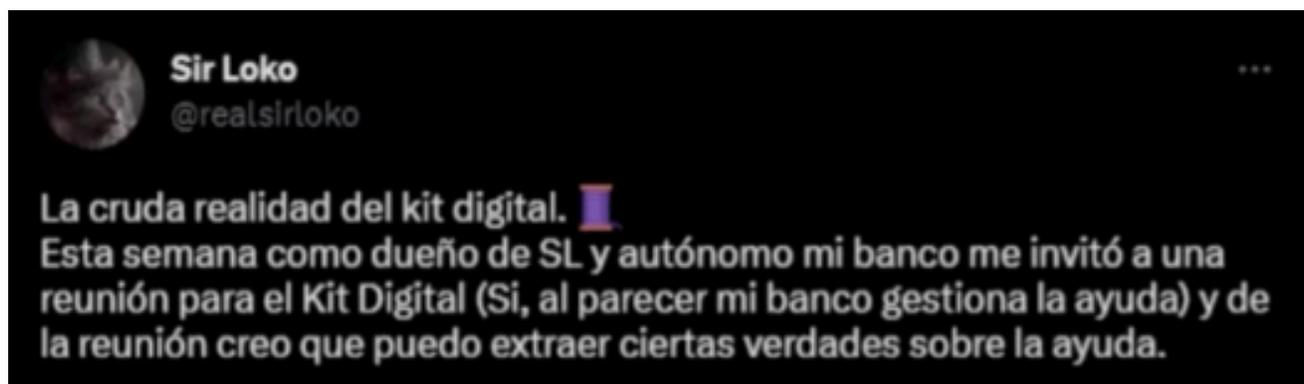
## ¿NO ENTIENDES? TE LO EXPLICO.

Para darse de alta como agente digitalizador la empresa o autónomo debe cumplir un mínimo de facturación anual para ese servicio al que se quiere dar de alta.

En el caso del servicio de diseño web, ese monto es de 35,000 Euros facturados en los últimos 12 meses.

¿Qué sucede?, que la mayoría de autónomos no facturan eso por concepto de diseño web.

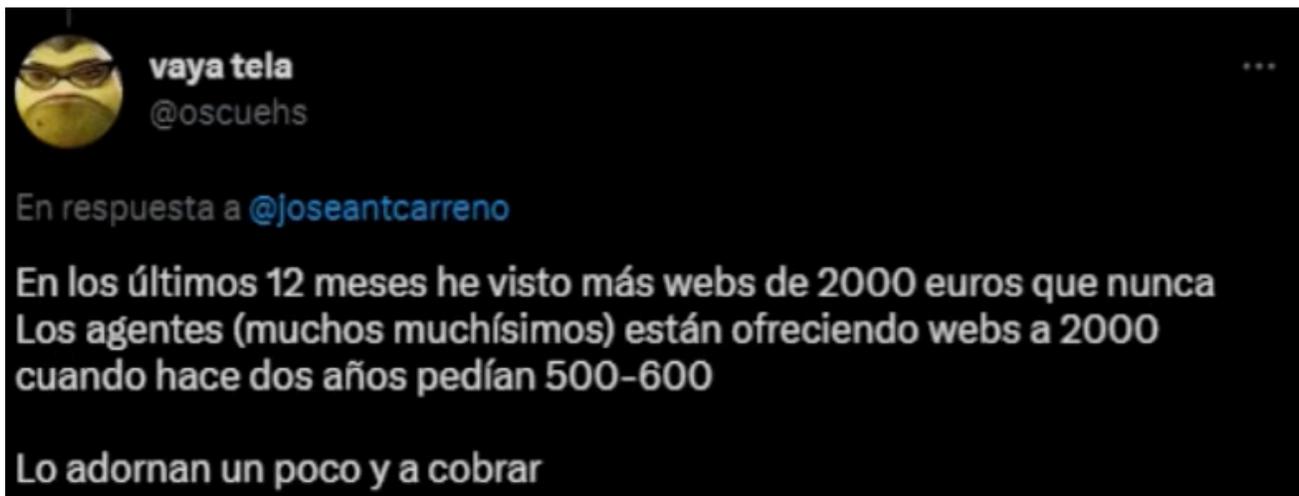
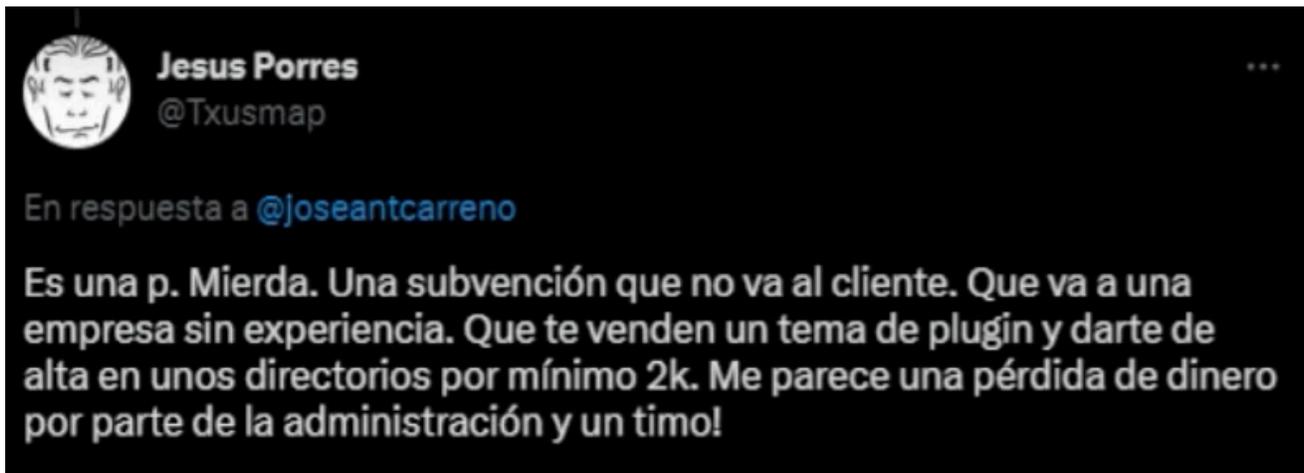
No obstante, cuando una empresa como la mencionada en el Tweet, cuenta con un equipo interno de informática, estas fácilmente pueden generar facturas que luego son avaladas por Acelera Pymes para ese servicio.



## **TE RECOMIENDO ESTE HILO DE TWITTER/X**

La experiencia de Sir Loko ejemplifica cómo se ejecuta esta parte del timo, donde cualquiera es Agente.

## SEGUNDA RED FLAG.



## PRECIOS INFLADOS.

Como dueño de negocio debes saberlo: **sólo porque diga que cuesta € 2,000 Euros, no significa que valga realmente € 2,000 Euros.**

La inversión necesaria para implementar la solución ideal para tu negocio puede ser menos o puede ser más. Pero que ahora el MLE (Minimum Level of Engagement) sea siempre € 2,000 Euros **es una falacia.**



**Marta Torre** (🌈 She/Her) 🌟  
@martatorredev

En respuesta a @Joseantcarreno

Para agentes digitalizadores también es una movida.  
Yo estoy dada de alta como agente y cuando les decía que un proyecto vale a partir de 4000 no lo quieren.  
No se quieren gastar más que la ayuda, así que lo que están fomentando es plantillazos a base de click=basura web.

## **EN ESTE TESTIMONIO PODEMOS VER LA OTRA CARA.**

¿Quién estableció que no puedes invertir en una página web más de € 2,000 Euros?

La subvención del Kit Digital es € 2,000 Euros.

Pero, ¿es esa la inversión necesaria total para lograr los objetivos de tu negocio en el entorno digital?

**DEFINITIVAMENTE, UN CÁNCER ESE NÚMERO.**

# PERO NADA SE COMPARA A LA 3era RED FLAG

**PROYECTOS EN HIATUS DESDE HACE MÁS DE 1 AÑO.**

Te dejo los audios.

Da

-> Click Derecho -> Abrir en nueva Ventana.



**AUDIO #1**



**AUDIO #2**



**AUDIO #3**

# ¿SABES POR QUÉ PASA ESTO DE QUE LOS PROYECTOS QUEDAN EN HIATUS INDEFINIDO?

**Porque 2 de los requisitos para justificar son muy difíciles de conseguir:**

- **Accesibilidad:** el diseño de tu web cumplirá con los criterios de conformidad de nivel AA de las Pautas WCAG-2.1.
- **Multidioma:** se te dará la opción de tener tu web preparada para el multidioma y traducida a un idioma, además del castellano.

El caso es que, € 2,000 Euros por una web multi idioma que cumple los estándares AA-WCAG-2.1, es imposible de lograr, especialmente si se trata de un E-Commerce.

Y surgen otras cosas:

- ¿En verdad tu negocio en internet necesita 2 idiomas?
- Si Shopify no cumple a rajatabla el AA-WCAG-2.1 y aún así los usuarios la aman como plataforma para compras online ¿por qué tu web sí debe cumplirlo?

**LOS MENOS INEXPERTOS SE ENCUENTRAN CON ESTO, POR UN DINERO QUE NO RECIBIRÁN SINO HASTA DENTRO DE 1 AÑO, Y SIMPLEMENTE GHOSTEAN A LOS CLIENTES.**



@robertoflores87

En respuesta a [@joseantcarreno](#) y [@martatorredev](#)

He estado de agente digitalizador hasta hace unas semanas. He acabado tramitando la baja debido a los problemas que están teniendo algunos profesionales a la hora de justificar el trabajo y por tanto, cobrar. Por suerte o desgracia aún no había gestionado ningún proyecto...

11:21 p. m. · 27 mar. 2023 · 91 Reproducciones

2 Me gusta



Twittea tu respuesta

Responder



Seguido por algunos twitteros que tú sigues



**Rober Flores** @roberflores87 · 27 mar. ...

En respuesta a [@roberflores87](#) [@joseantcarreno](#) y [@martatorredev](#)  
... lo que me ha permitido tramitar la baja. Por otro lado, el hecho de obligar a dar un servicio anual hace que el precio lógicamente sea superior a las ayudas, lo que a muchos clientes les echa para atrás. Otra de las cosas que me echan para atrás es el siguiente.



1



2



84



**Rober Flores** @roberflores87 · 27 mar. ...

En respuesta a [@roberflores87](#) [@joseantcarreno](#) y [@martatorredev](#)  
Cobrar un 70% a los 3 meses y un 30% al finalizar el año de servicios, obliga a que una empresa que pueda quebrar, por cualquier otra razón, antes del año de servicio, hace que te quedes sin cobrar. Sinceramente, me parece que la idea es buena, pero la ejecución, no tanto



1



2



73



# 3 RED FLAGS ES TODO LO QUE DEBERÍAS NECESITAR COMO DUEÑO DE NEGOCIO

Especialmente porque descargaste este Ebook en lugar de leer todo el artículo.

Pero, ¿es eso todo? Pues sí, al menos en los que respecta a este Ebook. En el artículo explico más y mejor las cosas. Pero a fin de cuentas, la decisión es tuya.

**YA QUE NO ESTARÁS UTILIZANDO TU DINERO  
¿VALE LA PENA PERDER TU TIEMPO Y EL DE TU NEGOCIO?**

**¿EXISTE OTRA ALTERNATIVA QUE VALGA LA PENA?**

**YO PUEDO OFRECERTE UNA**

Después de todo, al estar en República Dominicana, puedo abaratar precios y aún así seguir siendo rentable.

¿Cuánto? Pues estamos hablando de entre 800 a 1500 Euros por una solución a medida para tu negocio.

Si es algo que te interesa explorar, **agenda una llamada de 15 minutos y validemos si podemos crear tu web.**

**AGENDAR LLAMADA**